

(Q3) et (Q4) on veut afficher  
toutes les informations concernant l'action (codeAct,...,codeRegion)

(Q6) On cherche la gain par codeFCP

(Q7) Il faut créer la vue GainFCP(codeFCP,gain), c'est celle de la question 6, puis l'exploiter

(Q8) Il faut utiliser la vue GainFCP créer précédemment

(Q9) Il faut la vue GainActionPL(gainTotalAction) , c'est celle de la question 5, puis créer la vue GainFCPPL(gainTotalFCP) qui utilise la vue GainFCP et calcul la somme des gains des FCP de Leloup.

### Remarques : faites ensuite Q11 puis revenez à Q10

(Q11) Il faut créer la vue GainrelatifFCP(codeFCP,valeurRelative) qui est la même vue que GainFCP(codeFCP,gain) définie dans (Q7). Ensuite l'utiliser pour créer la vue GainRelatifFCPClient(numCli,grFCPClient) qui est le gain total FCP de chaque client. Après, il faut créer la vue GainRelatifActionClient(numCli,grActionClient) qui est comme (Q5) sauf qu'elle n'est pas spécifique à Pierre leloup mais pour chaque client. Elle représente le gain total sur les actions pour chaque client. Enfin, il faut créer la vue GainRelatifClient(numCli,grClient) en utilisant les vues GainRelatifFCPClient et GainRelatifActionClient. Elle contient pour chaque client de l'une des deux vues la somme totale des gains. On aura besoin de la fonction NVL(un\_attribut,une\_valeur) qui si l'attribut est « null » renvoie « valeur » au lieu de null.

(Q10) même chose que (11) sauf que dans les formules de calcul de gain on ne prend pas en compte le prix d'achat.

(Q12) Il faut créer la vue DureeCompte(numCli,duree) qui pour chaque client donne la durée de son compte. Pensez à utiliser TO\_CHAR(SYSDATE,'YYYY') pour récupérer l'année actuelle. Ne pas oublier que les attributs Date doivent être converti si on veut les insérer dans des calculs. On crée ensuite la vue RendementAnnuel(numCli,rendement) en utilisant la vue précédente ainsi que la vue GainRelatifClient(numCli,grClient) que l'on a créée dans (Q11). On rappelle que le rendement=gain/durée.

(Q15) on cherche à afficher toutes les informations des FCP (tous les champs de la table FCP)

(Q16) on crée d'abord la vue ActionNonEligible(codeAct) qui contient la liste des actions non éligibles. Puis on crée la vue FCPNonEligible(codeFCP) qui contient les FCP non éligibles. Puis on utilise les deux vues précédentes. Attention on cherche à afficher toutes les informations du client.

---

## Q1

Nom	Prénom
-----	-----
Dupont	Louis
Durand	Paul
Leloup	Pierre
Martin	Jacques
Perrin	Pierre

**Q2**

Code	Nom	Valeur courante
1	Alcatel	5,1
2	Snecma	19,3
3	General Electric	95,6
4	BNP	11,8
5	IBM	21,3

**Q3**

CODEACT NOMACT VALEURCOURANTE CODEREGION

1	Alcatel	5,1	1
3	General Electric	95,6	2

**Q4**

CODEACT NOMACT VALEURCOURANTE CODEREGION

1	Alcatel	5,1	1
2	Snecma	19,3	1
3	General Electric	95,6	2

**Q5**

Gain total potentiel

29722

**Q6**

CODEFCP Gain potential par FCP

1	56,3
2	14,1
3	360

**Q7**

FCP le plus performant GAIN

3 360

FCP le moins performant GAIN

2 14,1

**Q8**

Perf moyenne des FCP

-----  
143,47

**Q9**

Gain total potentiel de PL

-----  
33594,5

**Q10**

NUMCLI PRENOMCLI NOMCLI DATEOUVE

-----  
4 Jacques Martin 28/09/01

**Q11**

NUMCLI PRENOMCLI NOMCLI DATEOUVE

-----  
4 Jacques Martin 28/09/01

**Q12**

NUMCLI PRENOMCLI NOMCLI DATEOUVE

-----  
4 Jacques Martin 28/09/01

**Q13**

CODEFCP	NOMFCP	DATEDEBU	DATEFIN
1	MAXITUNE	15/01/00	14/01/06

**Q14**

CODEFCP	NOMFCP
2	PEPERE

**Q15**

CODEFCP NOMFCP

DATEDEBU DATEFIN

-----  
1 MAXITUNE 15/01/00 14/01/06

**Q16**

NUMCLI PRENOMCLI NOMCLI DATEOUVERTURE

-----  
3 Louis Dupont 15/03/01