

---

## **Chef de produits techniques (H/F)**

---

EFA France est une PME franco-allemande de 150 personnes (dont 80 en France) qui fournit des solutions électriques globales pour les véhicules électriques.

EFA France étudie, approvisionne, fabrique et met en service pour ses clients, constructeurs de véhicules (voitures électriques, tracteurs d'avion, véhicules agricoles, chariots élévateurs...), l'ensemble de l'installation électrique de leurs projets.

Du guidage au pilotage des engins, en passant par la sécurisation ... EFA France a une solution !

EFA recherche un **chef de produits techniques (H/F)**.

### **MISSIONS**

---

Vous serez en charge du développement de nos gammes de produits anti-collision et chaîne de traction électrique.

Vous serez donc le/la référent(e) technique, produits, prix et marché pour l'ensemble de cette gamme. Ces gammes comportent entre autres : anti-collision (vidéo, radar, infra-rouge), chaîne de traction électrique (moteurs, variateurs, DC/DC, Connecteurs de puissance, Power Distribution Unit, ...)

Vous apportez un soutien aux forces commerciales terrain et sédentaire pour répondre au mieux aux besoins des clients.

Vous réaliserez les offres de prix spécifiques à votre portefeuille et à la gamme.

Dans le cadre de l'activité commerciale du service vous êtes amené à avoir des actions commerciales auprès des clients afin d'éprouver la stratégie que vous aurez définie et partagée avec l'équipe commerciales.

Votre intérêt est de maintenir le développement des produits et du portefeuille clients sur la gamme. Vous évaluez les besoins du marché, vous participez à la section sélection des produits, des partenaires et/ou des technologies. Vous êtes un(e) acteur(actrice) principal(e) du lancement de produits. En lien avec la Direction, vous construisez un plan stratégique en analysant l'environnement qui vous entoure pour permettre de faire évoluer l'offre de la gamme.

Vous vous assurez de la bonne formalisation de l'ensemble de la documentation technique et commerciale de la gamme. Vous en assurez la communication interne.

Vous suivez et analysez les résultats liés à votre gamme.

Vous pourrez intervenir en avant-vente pour assurer les présentations technico-commerciales, de la gamme chez les prospects comme chez les clients.

### **PROFIL**

---

Vous avez une base technique, acquise durant votre parcours scolaire ou lors de vos expériences professionnelles. (Niveau bac+2 minimum)

Vous avez au moins 5 années d'expérience dans le domaine de la vente de produits techniques. Idéalement dans les domaines de l'électricité/électronique, systèmes embarqués, automatismes, ...

Vous avez des bonnes connaissances des différents éléments du mix marketing, promotion, distribution, prix, gamme, ...

Vous êtes rigoureux(se) et organisé(e). Vous êtes soucieux(se) de l'évolution des technologies. Vous êtes créatif(ve), tout en étant pragmatique et réaliste.



Industrial Parts & Equipment

Vous aimez le travail de qualité et abouti.

Vous possédez un vrai sens commercial et marketing.

Anglais professionnel opérationnel.

## **CONDITIONS DE TRAVAIL**

---

CDI 39h + 9 RTT

*Salaire* : Rémunération variable selon profil et expériences + intéressement selon les résultats de l'entreprise (à partir de 3 mois d'ancienneté).

*Lieu de travail* : Tours (Fondettes - 37)

Permis B conseillé

Ce poste est à pourvoir immédiatement !

Ce profil vous correspond ? Rejoignez notre équipe et partagez l'aventure EFA

Venez visiter notre site : <https://efa-controls.com/>

**Contact** : [rh@efa-france.com](mailto:rh@efa-france.com)