

PLAN DU COURS DE DROIT DU CONTRAT (L2_Campus de Bourges)

Cour de Jean Peingdewiendé Ouédraogo

INTRODUCTION GÉNÉRALE AU DROIT DES CONTRATS

Section 1 – Définition et place du contrat en droit privé

A. La définition juridique du contrat

1. La définition légale du contrat (art. 1101 C. civ.)
2. Le contrat comme accord de volontés créateur d'obligations

B. La place du contrat dans l'ordre juridique

1. La centralité du contrat dans la vie économique et sociale
 2. Le contrat comme « loi des parties »
-

Section 2 – Les fonctions du contrat

A. Les fonctions traditionnelles du contrat

1. La fonction économique
2. La fonction normative

B. La fonction sociale du contrat

1. La protection des parties contractantes
 2. L'équilibre contractuel
-

Section 3 – Les sources du droit des contrats

A. Les sources internes

1. Le Code civil (art. 1101 à 1231-7)
2. La jurisprudence et les principes généraux du droit

B. Les sources externes

1. L'influence du droit européen
 2. Les clauses abusives et la protection du contractant faible
-

Section 4 – Les grands principes directeurs

A. Les principes fondateurs

1. La liberté contractuelle
2. Le consensualisme

B. Les principes correcteurs

1. La force obligatoire du contrat
 2. La bonne foi
-

Section 5 – La réforme du droit des contrats (2016–2018)

A. Les objectifs de la réforme

1. Modernisation du droit des contrats
2. Sécurité juridique et équilibre contractuel

B. Les apports et la portée de la réforme

1. Les apports essentiels
 2. L'esprit et la philosophie de la réforme
-

PARTIE I – LA FORMATION DU CONTRAT

Chapitre I – La négociation et la conclusion du contrat

Section 1 – La négociation précontractuelle

A. L'exigence de bonne foi dans les négociations

1. Le principe de liberté de négociation
2. L'encadrement par la bonne foi

B. L'encadrement juridique des pourparlers

1. L'obligation d'information

2. La rupture fautive des pourparlers
-

Section 2 – Les avant-contrats

A. Le pacte de préférence

1. Définition et régime juridique
2. Sanctions de la violation

B. La promesse unilatérale

1. Formation et effets
 2. Le régime depuis la réforme de 2016
-

Section 3 – L’offre et l’acceptation

A. L’offre

1. Les conditions de validité
2. Le régime de l’offre

B. L’acceptation

1. Les formes et effets de l’acceptation
 2. La rencontre des volontés et le moment de formation du contrat
-

Chapitre II – Les conditions de validité du contrat

Section 1 – Le consentement

A. L’existence d’un consentement libre et éclairé

1. L’existence du consentement
2. La liberté du consentement

B. Les vices du consentement

1. L’erreur
 2. Le dol
 3. La violence
-

Section 2 – La capacité juridique

A. Le principe de capacité

1. La capacité des personnes physiques
2. Les incapacités légales

B. Les conséquences de l'incapacité

1. Protection de l'incapable
 2. Sanctions
-

Section 3 – Le contenu du contrat

A. Les exigences relatives au contenu

1. La licéité du contenu
2. La détermination et la contrepartie

B. Le contrôle du contenu du contrat

1. Les clauses abusives
 2. Le déséquilibre significatif
-

Section 4 – La nullité du contrat

A. Les formes de nullité

1. La nullité absolue
2. La nullité relative

B. Le régime de la nullité

1. Les conditions de mise en œuvre
 2. Les effets de la nullité
-

PARTIE II – LES EFFETS DU CONTRAT

Chapitre I – L'effet obligatoire du contrat

Section 1 – La force obligatoire

A. Le principe de la force obligatoire

1. L'article 1103 du Code civil
2. Les illustrations jurisprudentielles (Canal de Craponne, Boot Shop)

B. Les limites à la force obligatoire

1. L'intervention du juge
 2. Le rôle correcteur de la bonne foi
-

Section 2 – L'exécution de bonne foi

A. Le principe de bonne foi

1. Fondement et portée
2. Domaine d'application

B. Les sanctions de la mauvaise foi

1. L'abus dans l'exercice des droits
 2. La responsabilité contractuelle
-

Section 3 – L'interprétation du contrat

A. La recherche de la commune intention des parties

1. Principe directeur
2. Méthodes d'interprétation

B. L'interprétation objective

1. Le contrat-type
 2. La référence à la personne raisonnable
-

Chapitre II – L'exécution du contrat

Section 1 – L'exécution forcée en nature

A. Le principe

1. Le droit à l'exécution forcée
2. Les conditions

B. Les limites

1. L'impossibilité

2. La disproportion manifeste
-

Section 2 – L’exception d’inexécution

A. L’exception d’inexécution classique

1. Conditions
2. Effets

B. L’exception d’inexécution anticipée

1. Conditions
 2. Portée
-

Section 3 – L’imprévision

A. Les conditions de l’imprévision

1. Le changement imprévisible de circonstances
2. L’exécution excessivement onéreuse

B. Les mécanismes de l’imprévision

1. La renégociation
 2. L’intervention du juge (art. 1195)
-

Section 4 – Le transfert de propriété et des risques

A. Le principe du transfert

1. Transfert de propriété
2. Transfert des risques

B. Les aménagements conventionnels

1. Clauses dérogatoires
 2. Réserve de propriété
-

PARTIE III – L’INEXÉCUTION DU CONTRAT

Chapitre I – La responsabilité contractuelle

Section 1 – Les conditions de la responsabilité

A. L'inexécution contractuelle

1. L'inexécution totale ou partielle
2. Le retard dans l'exécution

B. Le dommage et le lien de causalité

1. Le dommage réparable
 2. Le lien de causalité
-

Section 2 – La preuve

A. Les règles de preuve

1. Charge de la preuve
2. Moyens de preuve

B. Les aménagements conventionnels

Section 3 – La réparation

A. Le principe de réparation intégrale

1. Perte subie et gain manqué
2. Évaluation du préjudice

B. La prévisibilité du dommage

Chapitre II – Les sanctions de l'inexécution

A. Les sanctions d'exécution

1. L'exécution forcée
2. La réduction du prix

B. Les sanctions de rupture et pécuniaires

1. La résolution du contrat
2. La clause pénale
3. La mise en demeure

